

**CÓDIGO**  
16B05C04**AUTOR**  
Javier Fernández**DURACIÓN ESTIMADA**  
50 h**NIVEL DE FORMACIÓN**  
Medio/Avanzado**Dirigido a**

*Profesionales de empresas de actividad logística que quieran ampliar sus conocimientos en relación al comercio exterior, poniendo especial énfasis en operarios, mandos intermedios, directores.*

**Descripción**

*Con este contenido de curso profesional el alumnado se iniciará en el comercio exterior y conocerá las principales áreas del mismo, así como la documentación, seguro y certificado en el comercio exterior. Además, conocerá los procesos de fiscalidad en el comercio exterior y las diferentes formas de acceso al mercado internacional.*

**COMPETENCIAS**

1. Iniciarse en el comercio exterior para conocer ventas y compras fuera de las fronteras de los países.
2. Conocer que es el marketing, como lo utilizan las empresas y la importancia que tiene para saber satisfacer las necesidades del cliente.
3. Conocer la documentación que acompaña a la carga y vehículo, la cobertura de riesgos de mercancía y operativa logística, documentos de seguro y fiscales, así como otro tipo de certificados que en ocasiones acompañan a la mercancía para cada uno de los medios de transporte.
4. Conocer las operaciones con Iva en las exportaciones y en las operaciones intracomunitarias para la gestión de fiscalidad.
5. Conocer estrategias de exportación para poder entrar en los mercados de otros países.

**CRITERIOS DE EVALUACIÓN (Objetivos)**

1. Aprender cómo funciona y en que se basa el comercio exterior.
2. Saber qué es el marketing, cuáles son sus elementos principales.
3. Saber la documentación de carga y transporte y como rellenarla.
4. Saber los certificados de seguros y su cobertura y documentos fiscales y medios de pago.
5. Aprender otros certificados como el de análisis o fitosanitario y sus consejos.
6. Identificar que operaciones llevan IVA y cuales están exentas.
7. Aprender a identificar oportunidades de vender fuera, la importancia de colaboraciones y adaptarse a los mercados.

**CONTENIDOS**

## Unidad 1. Comercio exterior

1. Origen del comercio exterior
  - 1.1. Intercambio en el comercio exterior
  - 1.2. Barreras al comercio exterior
  - 1.3. Defensa comercial
2. Introducción a la operativa del comercio internacional
  - 2.1. Riesgos del comercio exterior

## Unidad 2. Marketing

1. Introducción al concepto de marketing
2. Evolución histórica del marketing
3. Orientación de marketing en la empresa
4. Elementos básicos del marketing
  - 4.1. Marketing estratégico
  - 4.2. Marketing operativo
  - 4.3. Marketing mix

## Unidad 3. Documentación, seguro y certificados

1. La documentación logística
2. Documentos comerciales
3. Documentos de transporte y seguro
  - 3.1. Cuadro resumen/ características principales
4. Certificado de seguro de transportes (Transport of Goods Insurance Certificate)
  - 4.1. Certificados
5. Documentos fiscales. DUA.
6. Otros certificados

## Unidad 4. Iva

1. El IVA en las exportaciones
2. La devolución de IVA para el Exportador (fuera de la Unión Europea)
3. Registro de devolución mensual del IVA
4. El IVA en las operaciones intracomunitarias

## Unidad 5. Exportación

1. Comercialización. Formas de acceso a mercados internacionales
2. Exportación directa
  - 2.1. El agente comercial o sales manager
  - 2.2. El comercio electrónico
3. Exportación indirecta
  - 3.1. Otras formas de distribución / compañías de trading
4. Acuerdos de colaboración
  - 4.1. Otras formas de distribución
5. Implantación

