

**NEURO SECRETOS PARA AUMENTAR LAS VENTAS****CÓDIGO**  
09B01C04**AUTOR**  
Johana Ríos**DURACIÓN ESTIMADA**  
10 h**NIVEL DE FORMACIÓN**  
Medio/Avanzado**Dirigido a**

*Profesionales que quiera mejorar sus habilidades comerciales, poniendo especial énfasis en personal relacionado con la comunicación, atención al cliente, ventas o marketing.*

**Descripción**

*Con este contenido de curso profesional el alumno aprenderá qué son los gatillos mentales y neuro-tips para vender cualquier producto o servicio, así como a usarlos en sus estrategias de venta para que sean efectivas.*

**COMPETENCIAS**

1. Descubrir el código para llegar al cerebro reptiliano de tu cliente para lograr que te vean y te recuerden.
2. Descubrir 11 claves que no pueden faltar en tu estrategia de ventas para tener una alta probabilidad de cierre.

**CRITERIOS DE EVALUACIÓN (Objetivos)**

1. Conocer los tres códigos de tu producto o servicio.
2. Aplicar estas tres pirámides para tener una comunicación más productiva y ser capaz de adaptarte a cualquier situación y vender.

**CONTENIDOS**

Unidad 1. Gatillos mentales y neuro-tips.

1. ¿Cómo funcionan los gatillos mentales?
2. Tipos de gatillos mentales.
3. Tipos de emociones para aplicar los gatillos mentales.

Unidad 2. Neuro Speech comercial.

1. El comportamiento del Consumidor y su Relación con las Necesidades de Maslow.
2. NEURO TIPS, CLAVES, SECRETOS...
3. Estructura para un impactador speech comercial.

**NEURO SECRETOS PARA AUMENTAR LAS VENTAS**

4. Tips de Comunicación en Neuroventas.
5. Técnicas para que te digan “sí”.
6. Cómo aprovechar los sesgos cognitivos en la venta.
7. Conclusiones.

